

Сенсорно - логический экстратим

Жуков, Маршал, Легионер

*Эпопея, движение и ритм
Я всегда добиваюсь своего.*

1. Кредо жизни

Основная Цель жизни — это Борьба за идеологию какого-либо порядка в окружающем мире. Все, что не служит Цели, не воспринимается достаточно серьезно. Даже идя на временные компромиссы, не теряет из виду главную цель.

Волевой, решительный и целеустремленный человек. Способен много и интенсивно работать. Сильная логика, направленная на достижение своих целей. Умеет отделять главное от второстепенного. Четкость и последовательность во всех своих действиях. Умеет принимать решения на основании неполных данных.

Всегда ставит перед собой крупные, далеко идущие цели. Умеет мгновенно ориентироваться в создавшейся ситуации и в расстановке сил. Рост настойчивости пропорционален количеству препятствий. Решение всех проблем с ходу. Умеет рисковать, идти "ва-банк".

Больше всего уважает силу и судит о других людях главным образом по их положению в иерархической системе власти. Умеет и любит брать на себя ответственность. Правильная оценка волевого потенциала других людей. Хороший организатор. Не сомневается в своем праве руководить людьми. Строго придерживается принципа: "Хорошо выполняй свое дело и пусть хорошее о тебе говорят другие".

2. Квадральные мотивы, цели и устремления

Для второй квадры характерны внутренние конфликты и противоречия, когда несправедливость заставляет задуматься над проблемами добра и зла. Страдания порой кажутся безысходными, однако вслед за ним наступает период релаксации и появляется жизнеутверждающий оптимизм, укрепляющий жертвенность, терпение и веру в хороший исход.

А когда появляется эпохальная теория, придуманная первой квадрой, все силы концентрируются на её осуществлении, на борьбе и формировании выносливости при столкновении с преградами. «Давайте старый мир разрушим и построим новый. За идею первой квадры!»

Появляется стремление определить права и обязанности каждого в конкретной ситуации, разобраться в том, как научиться управлять процессом, который кажется неуправляемым, как правильно себя вести, чтобы выжить в обществе.

Лично я постараюсь найти или завоевать пространство для воплощения этой идеи.

3. Действия на людях

При внешней непохожести возможных целей суть действий одна — приобретение и захват, власть и подчинение. Агрессивная сила, умение концентрироваться и целеустремленность — залог достижения Цели, но... Есть поговорка: «За что боролись, на то и напоролись».

Стремление всегда быть бодрым и энергичным. Ради высокой цели может наступить на горло собственной песне. Любит занятия, которые дают возможность проявлять такие качества, как смелость, находчивость, сила воли и хладнокровие в момент опасности.

Склонность давать однозначное толкование всему происходящему. Об оставляемом у других впечатлении не заботится.

Считает, что к людям нужно быть не снисходительным, а требовательным. Любит рассуждать о дисциплине, необходимости воспитывать волевой целеустремленный характер.

Нежелание ждать и находиться в условиях неопределенности. В обычных условиях чувствует себя как бы "не в своей тарелке", но при появлении трудностей оживает, входит в азарт. Сознательно может спровоцировать проблему и обострить её, чтобы затем взять управление в свои руки.

4. Внутренние мотивы и побуждения

Жить — значит действовать; только одних желаний слишком мало. Верность Цели ценится выше верности себе. В своих решениях и действиях игнорирует морально-этические принципы, если они препятствуют достижению Цели.

Не стремится выставлять свои заслуги напоказ. Предпочитает оставаться в тени, стимулируя других людей к нужной ему деятельности.

Неосознаваемая внутренняя готовность оказать своим близким людям конкретную бытовую помощь или удобные условия для жизни. Непритязательность в материальных условиях жизни для себя лично.

Подсознательное отслеживание всех вопросов, связанных с чужой деловой активностью. Упорное и скрываемое от чужого внимания стремление быть всегда в курсе дел окружающих. Постоянная оценка внешнего вида других людей.

Демонстрация уверенности в правильном понимании ситуации при некоторой внутренней неуверенности в этом.

5. Ожидает от окружающих

Ожидает от окружающих выражения благодарности за оказанную им практическую помощь, за информацию о возможных опасностях.

Неосознанная тяга к теплой, эмоционально насыщенной атмосфере. Ожидает эмоциональной поддержки со стороны близких людей.

6. Непонимание и неприятие

Непонимание того, как люди относятся друг к другу и к нему лично. Недостаточное понимание сути и возможностей других людей. Стремление исподволь учиться этому.

Плохо умеет просчитать последствия своих действий, иногда наблюдается стремление игнорировать сложности.

Неприятие критической оценки своих качеств и способностей.

Непонимание собственных желаний и интересов других людей. Страх выглядеть «навязывающимся» кому-то со своими чувствами.

Не любит зря тратить силы на мелкие, несущественные дела.

Не любит любых разговоров о нравственной стороне, как собственных поступков, так и поведения других людей.

7. Неуверенность и слабые качества

Безуспешные попытки игнорировать в своих действиях человеческий фактор. Недостаток такта и дипломатичности в отношениях с людьми. Иногда открыто проявляет нетерпимость к чужим недостаткам и слабостям. Для достижения своих целей порой способен переступить через интересы других людей, но ... формула „цель оправдывает средства" не всегда бывает верна.

Слабое чувство времени. Иногда несвоевременность действий. Не умеет прогнозировать события.

Склонность верить неблагоприятным прогнозам. Подсознательная уверенность в том, что все окружающие должны предупреждать его о возможных опасностях.

8. Отрицательные проявления типа

Зачастую не умеет самостоятельно справляться с плохим настроением и апатией.

9. Нельзя требовать и ожидать

- последовательности во всем;
- мягкости, уступчивости, неагрессивности;
- что он будет работать бесплатно, „за идею";
- прогностических способностей.

10. Рекомендуемый род деятельности

Маршал хорошо руководит другими людьми, распределяет обязанности. Способен в деталях продумать необходимую организационную структуру и последовательно внедрить ее. Может не только тщательно отобрать людей, проверив их предварительно в деле, но и держать всех своих подчиненных в жестких рамках, прибегая по необходимости к непопулярным мерам, волевому воздействию. Практичен, хорошо разбирается в выгоды затеваемого дела. Может хорошо работать руками, мастерить

что-либо. Оптимальное применение Маршалы находят в области управления, техники, милиции, военном деле. Из них получаются неплохие руководители разных уровней, вплоть до самых высоких.

11. Подтипы

Маршал терминальный (сенсорный)

(Нападающий — от англ. forward)

Резкий, демонстративный, атакующий стиль поведения. Бывает экспрессивным, экспансивным до агрессивности. Хорошо ощущает себя в авральных и аварийных ситуациях, резко включается в конфликты, может надавить, чтобы быстро навести порядок. Если оказывается не у дел, может спровоцировать конфликт, чтобы потом взять инициативу в свои руки. Эмоциональный и общительный, не обойдет вниманием ни одного лица противоположного пола. Женщины также проявляют инициативу в знакомстве с мужчинами. Мускулист, подвижен, часто худощав. Гурман. В моде стремится к изысканности и престижности.

Маршал инициальный (логический)

(Продвигающий — от англ. promotor)

Сам предпочитает оставаться в тени, не демонстрировать своих устремлений, но постоянно держит руку на пульсе происходящего вокруг. Внешне выглядит уравновешенным и флегматичным. Перед тем, как действовать, просчитывает все варианты возможных последствий и только тогда вступает в игру. Недоверчив и осторожен, скептик, консерватор и реалист. Из-за малой общительности производит впечатление интроверта. Если наметил себе жертву, действует медленно, методом «сжимающего кольца».